

# Jorge Alejandro González Reyes

+569 962268944

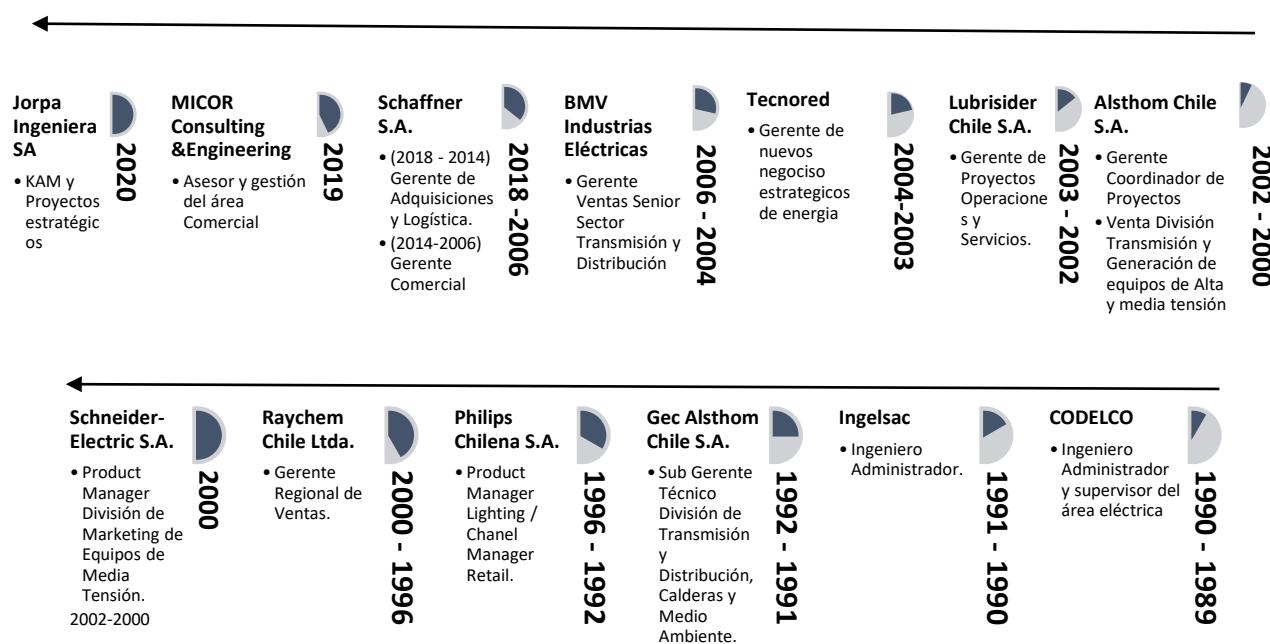
jagr230559@gmail.com

Ingeniero Civil Eléctrico de la Universidad de Santiago, con amplia experiencia en gestión, mix técnico - comercial y operacional de importantes empresas eléctricas nacionales y multinacionales.

Alto desarrollo de competencias de planificación estratégica, iniciativa, control de gestión, orientación a resultados al cliente y fuerte compromiso organizacional. Con un liderazgo efectivo, es capaz de trabajar en forma autónoma y flexible, creando y manteniendo excelentes relaciones interpersonales en mercados productivos exigentes tales como: Industrial, Minería, Eléctrico, Gaseoductos, Oleoductos, Refinerías, Ingeniería y proyectos estratégicos.

Mentalidad proactiva, creativa y dinámica, son las claves para perseverar en la persecución de los objetivos y orientación a los resultados, control de gestión, supervisión, visión de negocios y alto grado de compromiso con el trabajo de las personas y la empresa.

## Experiencia Laboral



**JORPA INGENIERIA SA****2020**

KAM y Proyecto Estratégicos

Responsable de grandes cuentas, gestión de venta, apertura de nuevos negocios, oportunidades y proyectos estratégicos.

Logros obtenidos:

- Acreditar a la empresa en presentación de licitaciones en proyectos de fabricación de salas eléctricas, subestaciones móviles y bases Skid en Codelco.
- Proveedor potencial de Siemens en gama de productos.
- Trabajos de levantamiento de proyectos de retrofits.
- Re-potenciar actividades verticales a cargo productos.
- Calidad de energía: media tensión y servicios de mantención (Anexo algunos proyectos).

**MICOR Consulting &Engineering****2019**

Asesor y gestión del área Comercial

Responsable de la gestión comercial, búsqueda y oportunidades de negocios en la gestión de Activos, Riesgos, continuidad de servicios de energía, mantención preventiva y correctiva, asesorías técnicas energía y minería, capacitaciones eléctricas solar y fotovoltaica, calidad de energía, soluciones de compensación dinámica estáticas de energía, Due Diligence, para los sectores industrial, minería energía, retail, celulosas y otras

**SCHAFFNER S.A.****2018 – 2006**

Gerente de Adquisiciones y Logística

2018 – 2014

Responsable de la gestión estratégica del flujo y almacenamiento de materias primas y componentes, manejo de inventarios y disponibilidad de existencias para los proceso productivos. Manejo de Bodegas de producto terminado y de residuos peligrosos, como también la generación de planes para la disminución de los mismos, disposición final y tratamientos alternativos.

Gerente Comercial

2014 – 2018

- Responsable de la gestión comercial, búsqueda y planificación de proyecto, ventas y resultados. También de presupuestos con ventas que superaron los 1000 millones de pesos, costos y alianzas estratégicas. Además, estuvo a cargo del área de servicios de post venta, el área de servicios, mantención y reparaciones.
- Logra alianza estrategia y la representación de productos línea Arteche y posteriormente una sociedad para la empresa con la línea de productos de Energía de Inelap
- Prestando apoyo y asesorías en la gestión comercial en otras empresas relacionadas al holding Hidropack y Zetaene lo que permitió la creación del departamento de calidad En su calidad de auditor de ISO 9001 -14001 y OSHAS, se pudieron generar las observaciones que permitieron impulsar mejoras en la empresa.

**BMV Industrias Eléctricas****2006 – 2004**

Gerente Ventas Senior Sector Transmisión y Distribución

Responsable de la gestión del negocio, búsqueda, selección y planificación del proyecto, ventas y resultados, presupuestos, costos en coordinación con las fabrica y sus representadas.

<b>Tecnored</b>	<b>2004-2003</b>
Gerente de Nuevos negocios estratégicos de Energía	
Responsable de la búsqueda de proyectos, energías renovables ,venta y resultados , presupuestos y costos para nuevos negocios estratégicos de Energía para Chile	
 <b>Lubrisider Chile S.A.</b>	<b>2003 – 2002</b>
Gerente de Proyectos Operaciones y Servicios	
Foco en el mantenimiento de transformadores en servicios mediante el análisis físico químicos y cromatografías para generar el diagnóstico y aplicación de tratamientos específicos, como la regeneración de aceites dieléctricos en empresas de distribución generación y transmisión, uno de los hitos importante fue que Enel, contrató a Lubrisider ,para recuperar sus aceites disminuyendo la generación de residuos tóxicos y los impactos que esto genera en el medio ambiente en empresas generadoras y mineras.	
 <b>Alstom Chile S.A.</b>	<b>2002 – 2000</b>
Gerente Coordinador de Proyectos y Venta División Transmisión y Generación de equipos de Alta y media tensión para Chile. Hito importante fue la evaluación del proyecto de interconexión del sistema interconectado de Sedec Sinc.	
 <b>Schneider-Electric S.A.</b>	<b>2000</b>
Product Manager División de Marketing de Equipos de Media Tensión	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Desarrollo del programa de marketing de la cartera de productos a su cargo.</li> <li>• Introducción de la línea SquarD y normativa ANSI para el área minera, logrando promover y mantener un crecimiento del negocio en más de 100 mil de USD y paulatinamente incorporarse en la participación en grandes propuestas en la mantención de celdas eléctricas en celulosas y minera</li> </ul>	
 <b>Raychem Chile Ltda.</b>	<b>2000 – 1996</b>
Gerente Regional de Ventas	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Gestión global los negocios para Bolivia, Chile, Perú de Heat Traicing System &amp; Pipeline Corrosion Protection.</li> <li>• Crecimiento sistemático y sostenido de las ventas y la participación del mercado aumentando los márgenes de contribución, rentabilidad, superando resultados y metas propuestas.</li> </ul>	
Un hito importante de destacar es el primer proyecto de más de 850 mil USD de Heat traicing en Perú, la buena gestión y apoyo prestado permitió que la empresa Graña y Montero instalado , concediera a Raychem una carta de recomendación por la gestión realizada.	
 <b>Philips Chilena S.A.</b>	<b>1996 – 1992</b>
Product Manager Lighting / Chanel Manager Retail	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Reformulación de la gestión comercial de la división a través de la implementación de un nuevo plan estratégico que abarcó el área industrial, comercial y canales de</li> </ul>	

distribución.

- Implementación de nuevas alianzas comerciales estratégicas, políticas de precios e importación, desarrollo de pautas para la evaluación de proveedores y un programa de capacitaciones para los canales de venta.

Hitos importantes fue aumentar la participación en más de un 70% en el mercado de alumbrado público con lamparás de sodio, el lanzamiento de las luminarias en color que reforzó su posición de líder estratégico de los productos a su cargo, además del lanzamiento de la línea de productos de lamparás de automóvil y la negociación completa del área de Lighting con Home Depot

#### **Gec Alsthom Chile S.A.**

**1992 – 1991**

Sub Gerente Técnico División de Transmisión y Distribución, Calderas y Medio Ambiente. Se realizo estudio estratégico para seleccionar una empresa de ingeniería en Chile para la prescripción de todos los productos de la empresa en Chile.

#### **Ingelsac**

**1991 – 1990**

Ingeniero Administrador para el V contrato para la construcción y suministro de productos para la central eléctrica Alfalfal, (consorcio Alsem, Siemens, Sulzer, Impsa, Sigdo koppers,) ubicada en el cajón del Maipo de propiedad de AES Gener.

#### **Corporación Nacional de Cobre (CODELCO)**

**1990 – 1989**

Ingeniero Administrador y supervisor del área eléctrica, para la construcción del embalse de recuperación y tratamiento de agua del relave Agua Claras de Diego de Almagro.

### **Otras actividades**

- Asesor Comercial, Raychem Electronics, área de desarrollo de proyectos para empresas del sector energía, industrial, minería e Ingeniería, tales como Enel, Transelec, Endesa, Flúor, Hatch, Jri Ingeniería, SQM, Ingentra, Dessau, entre otras.
- Hidropack, estudio y análisis de nuevas soluciones en el manejo de fluidos.
- Precisión Hispana, la incorporación de nuevos productos del mercado y servicios en el área de explotación de hidrocarburos.
- Zetaene, desarrollo de nuevos canales de venta, clientes para la planta de tratamientos metalúrgicos y galvanizados.
- Schaffner, estudio e incorporación de alianza estratégica con Arteche, para ampliar el portafolio de productos, consiguiendo el acceso a otros mercados no explorados.
- Tecnored, desarrollo de nuevos proyectos estratégicos para el mercado eléctrico nacional.
- Asesor Comercial, Gallmax, área de desarrollo de proyectos para empresas del sector energía, industrial, minería e Ingeniería.
- Ayudante Calculo- Algebra en Usach.
- Ayudante Laboratorio de Dispositivos electrónicos Usach.
- Presidente de la rama IEE Usach.
- Examinador pruebas APP y PSU.
- Vicepresidente de Centro de Padres Colegio Teresiano.

- Presidente comité paritario Alstom.
- Representante de la empresa en comité paritario de Schaffner.
- Delegado de innovación y desarrollo en Schaffner.

---

### Estudios

<b>Ingeniería Civil Eléctrica</b> Universidad de Santiago de Chile.	<b>1981 - 1989</b>
<b>Auditor ISO9001 y Normas OSHA</b> Software: MS Office, avanzado, Sistema Compras MRP, SAP	

---

### Idiomas

- Inglés: oral Intermedio, escrito y lectura :avanzado.
- Portugués: oral Intermedio, escrito y lectura: avanzado
- Francés: oral básico, escrito y escrito :avanzado
- Italiano: Básico (solo lectura).

---

### Cursos

- Seguro social obligatorio contra accidentes del trabajo y enfermedades profesionales
- Curso primeros auxilios RCP, seguridad eléctrica
- Edificios inteligentes
- Curso de Heat Tracing y Corrosión
- Curso de Iluminación
- Curso de liderazgo
- Curso de mantenición
- Seminario de efecto corona
- Curso de equipamientos eléctricos de baja, media y At
- Auditor ISO 9001, "Auditor sistema de gestión de calidad de la norma ISO 9.001-2008"
- Curso Normas OSHA
- Taller de responsabilidad civil y penal – IST
- Seguro Social Obligatorio Contra Riesgos de Accidentes del Trabajo y Enfermedades Profesionales- IST
- "Taller de Tratamiento de No Conformidades" – IST
- Curso primero Auxilios, Interno SCH y Jorpa Ingenieria
- Interpretación norma 45001-2018
- Toma de muestras de líquidos aislantes a equipos eléctricos
- Interpretación de la norma internacional ISO 9001-2015

---

### Datos Personales

RUT:	8.001.231-4
Dirección:	Bramante 852, La Reina.